



Dudas de los padres con respecto al viaje 2011 de CM2 a Puerto Madryn
Feedback de la reunión mantenida con Sr. Casañas
Jueves 18/11

Presentes:

Dirección: Laurent Casañas

Amicale: Nathalie Kempf

Delegados de CM1

- CM1C Cecilia Rabinovich
- CM1B Martina Borthaburu
- CM1D Gabriela Feiguin
- CM1B Maria Fernanda Beriau
- CM1A Maria Marta Picchiarini

El viaje como opción no se discute, ni tampoco su contenido pedagógico. Queda claro que todos los padres y Amicale, desean que sus hijos participen de los viajes organizados por el Colegio, tanto por su aspecto integrador y de vida escolar, como por su contenido ya que el destino elegido es de gran riqueza pedagógica. Además, este viaje representa un hito en la escolaridad de nuestros hijos, ya que marca el final de la escuela primaria y el ingreso a la secundaria.

Sin embargo es un viaje muy caro para las familias del colegio. El viaje representa un gran esfuerzo económico para las familias. Muchas veces hay hermanos menores que también viajan, por lo que el esfuerzo es aún mayor. Establecimos como principio en conjunto con la Dirección del LJM, que un viaje no debería superar una cuota para los padres y este viaje supera este monto.

Amicale, en representación de los padres, pedimos que se busquen todos los mecanismos posibles para reducir los costos de este viaje, sin perjudicar su calidad. Es importante para nuestra comunidad sentir en los hechos, que en el Colegio también existe un compromiso para que se realice este viaje.

1. El viaje es ante todo un proyecto pedagógico que dura todo el año. Debería ser una parte del trabajo que se realice en clase, tanto en la preparación previa como en la explotación de los contenidos posteriormente. Además se puede aprovechar mejor un viaje de estas características, si se han preparado en clase previamente, los temarios importantes.
2. Es importante poder contar con una participación global de la FJM para aminorar el costo global.
3. Se debería seguir ofreciendo becas individuales a familias en dificultad.

4. Es muy importante, establecer mayores cuotas que permitan aminorar el efecto en la economía mensual de las familias, aunque esto suponga financiar las familias (I.e. 10 cuotas, tantas cuotas como facturas)
5. Negociar con la empresa que contrata el viaje, aunque suponga pedir una licitación abierta para conocer los costos y las propuestas de la competencia. Amicale ofrece su colaboración para trabajar en conjunto sobre los presupuestos ofrecidos. En la medida que los padres tienen que abonar el viaje y que son por ende los principales interesados, sería importante conocer el presupuesto discriminado del viaje para poder trabajar a reducirlo.
 - Ajustar la comisión de la empresa ya que contrata con nosotros todos los viajes de primaria.
 - Elegir hoteles más baratos y mejor ubicados para evitar traslados innecesarios (I.e. Puertos Pirámides)
 - Ajustar los precios localmente (transfers)
 - Optimizar el contenido del viaje, ajustar el recorrido, eliminar las excursiones innecesarias (I.e. Colonia Galesa) y pasar más tiempo en las excursiones importantes (I.e. Punta Bombo).
 - Con una mejor negociación de precios podríamos permitir que los chicos disfruten de esta experiencia, sin correr tanto, sumando un día/una noche más.

Atentamente,

Nathalie Kempf